

Открытое акционерное общество "Спецавтотехника", г. Бобруйск, именуемое в дальнейшем "Продавец", в лице директора Шумского Н.В., действующего на основании Устава, и Общество с ограниченной ответственностью «МЕРКАТУС», именуемое в дальнейшем «Дилер», в лице Генерального директора Маниюкова А.С., действующего на основании Устава, с другой стороны, заключили настоящий контракт о нижеследующем:

I. ПРЕДМЕТ КОНТРАКТА

Настоящим контрактом стороны устанавливают и регулируют сбыт Дилером в регионах РФ и странах ЕАЭС продукции Продавца, именуемой в дальнейшем "Продукция", производимой Продавцом, а также в случае дополнительной договоренности сторон поставку сырья и материалов, закупаемых Дилером для производственных нужд Продавца на основе взаимосогласованной единой ценовой, сбытовой, маркетинговой и рекламной политики.

Во исполнение настоящего контракта стороны берут на себя следующие обязательства:

II. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

2.1. Дилер обязуется приобретать для дальнейшей реализации Продукцию Продавца в сроки и партиями, согласованными сторонами.

2.2. По заявке Продавца Дилер может производить для него закупку сырья, материалов и комплектующих в количестве и по ценам, согласованным сторонами по каждому конкретному заказу Продавца. Поставка каждой партии сырья и материалов, как и приобретение товара у Продавца, осуществляется по отдельным договорам (контрактам) поставки, купли-продажи, комиссии или по другим условиям.

2.3. Дилер обязуется рекламировать за свой счёт продукцию Продавца на рынках Российской Федерации или в других странах различными способами (выпуск рекламных буклетов, опубликование рекламы в СМИ, участие в выставках и т.д.).

2.4. Дилер консультирует Продавца по вопросам сбыта продукции, выпускаемой Продавцом, об ожидаемых потребностях рынка, по заключению прямых договоров (контрактов) по сбыту продукции и закупке сырья, материалов и комплектующих, о появлении на рынке новых производителей аналогичной продукции, продукции нового качества, о динамике цен на продукцию, о новых рынках сбыта, а также оказывает Продавцу маркетинговые услуги исследовательского и аналитического характера.

2.5. Цена приобретаемого Дилером товара у Продавца устанавливается на основании прейскуранта или прайс-листа с учётом скидок к отпускной цене в соответствии с торговой политикой Продавца по отношению к Дилеру.

2.6. Дилер имеет право именовать себя официальным Дилером Продавца и вносить эти сведения в штамп и титул своей фирмы, с добавлением названия - официальный Дилер завода "Спецавтотехника" г. Бобруйск, или завода "САТ" г. Бобруйск или иного названия, которое устроит обе стороны.

3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА

3.1. При необходимости Продавец может делать заказы на поставку сырья, материалов и комплектующих. Условия и порядок оплаты оговариваются в договоре (в контракте) поставки (купи-продажи), заключаемом по каждому заказу Продавца.

3.2. Продавец обязуется отпускать продукцию Дилеру в количестве и номенклатуре по его заказу по отпускной цене с учетом скидок. Скидки оговариваются в виде снижения отпускной цены в договорных документах (договорах, контрактах) в соответствии с проводимой Продавцом единой торговой политикой по отношению к дилерам на текущий момент.

3.3. Условия оплаты сырья, материалов и комплектующих, поставляемых Дилером Продавцу, будут согласовываться в отдельных договорах (контрактах).

3.4. Продавец обязуется оформлять необходимые документы для вывоза его продукции Дилером за пределы Республики Беларусь.

3.5. Условия вывоза товара Продавца, а также транспортировка сырья, материалов и комплектующих, оговариваются сторонами дополнительно в договорах (контрактах) по каждой поставке.

4. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

4.1. Стороны несут ответственность за свои обязательства по заключённым договорам (контрактам) в соответствии с законодательством ЕАЭС.

4.2. Уплата штрафов и пени не освобождает стороны от обязанности возместить ущерб, понесённый другой стороной в результате несоблюдения условий контракта.

5. ФОРС-МАЖОРНЫЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВА

5.1. Ни одна из сторон не будет нести ответственность за полное или частичное неисполнение своих обязательств, если неисполнение является следствием наводнения, пожара, землетрясения и других

стихийных бедствий или военных условий, возникших после заключения контракта. Освобождает стороны от ответственности за неисполнение обязательств, также запрет на совершение действий, составляющих содержание обязательств, исходящий от органов исполнительной и законодательной власти.

5.2. О наступлении форс-мажорных обстоятельств сторона контракта обязана немедленно письменно уведомить другую сторону. Факты, изложенные в уведомлении, должны быть подтверждены Торгово-промышленной палатой страны Продавца или Дилера.

6. СРОКИ ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ. СПОРЫ

6.1. Срок исковой давности по требованиям сторон, вытекающим из настоящего контракта, устанавливается в 3 года.

6.2. Споры и разногласия по настоящему контракту подлежат разрешению в судах в соответствии с материальным и процессуальным правом по месту нахождения Истца.

7. СРОК ДЕЙСТВИЯ КОНТРАКТА

Настоящий контракт вступает в силу с «14» января 2020г. и действует по «14» января 2022г. Изменения и дополнения в контракт вносятся по взаимному согласию сторон путём оформления дополнительного соглашения.

По всем иным вопросам стороны руководствуются законодательством ЕАЭС.

8. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

ПРОДАВЕЦ

ОАО «Спецавтотехника», г. Бобруйск
РБ, 213826 г. Бобруйск, ул. К. Либкнехта, 6
ОАО «Спецавтотехника», г. Бобруйск
УНН 700091858, ОКПО 05881198
ВУ65 АКВВ 3012 1303 5236 0710 0000
ЦБУ № 703 ОАО «АСБ Беларусбанк»
в г. Бобруйске
БИК АКВВВУ2Х
к/с ВУ67 АКВВ 6111 0000 0008 0000 0000
Банк-корреспондент/Correspondent Bank:
ПАО «Сбербанк» г. Москва
БИК: 044525225
ИНН: 7707083893
к/с 30101810400000000225 в ГУ Банка России
по ЦФО
№ 30111810700000000063

ДИЛЕР

ООО «МЕРКАТУС»
РФ, 214013, г. Смоленск, ул. Матросова,
9, оф. D8,
ИНН 6732104016,
КПП 73201001 ОГРН 1156733005440,
р/с 40702810323250001200;
в филиале Банка ВТБ (ПАО) в г. Воронеже.
К/с 30101810100000000835; БИК 042007835



ДИЛЕР

